



Program

MENGUSAHAKAN UANG

Versi | 03-2025

Bagian 2 – Modul 7

Presentasi Visi

Dasar Alkitabiah

Visi &
Penerapan Tujuan

Mengusahakan
Uang

Hubungan &
Akuntabilitas

7.1 Pengantar

Menyajikan visi Anda dengan jelas dan menarik sangat penting untuk melibatkan calon mitra. Modul ini akan mengajarkan Anda cara menampilkan dampak dari pelayanan Anda daripada fokus pada kebutuhan pribadi. Pelajari teknik untuk menjaga minat audiens Anda dan menginspirasi mereka untuk mendukung misi Anda.

7.2 Mengapa Presentasi Visi Itu Penting

Tanpa presentasi visi yang menarik, Anda berisiko kehilangan minat dari calon mitra. Dengan fokus pada dampak pekerjaan Anda dan menggunakan teknik yang menarik, Anda dapat menarik perhatian dan menginspirasi dukungan. Presentasi visi yang kuat membangun antusiasme dan komitmen, yang mengarah pada penggalangan dana yang lebih sukses dan hubungan mitra yang lebih kuat.

7.3 Langkah-langkah untuk Presentasi Visi yang Menarik

1. Kuasi Presentasi Visi Anda

- **Pesan yang Jelas:** Definisikan visi Anda dengan istilah yang sederhana dan jelas yang mudah dipahami.
- **Cerita yang Menginspirasi:** Bagikan cerita di balik visi Anda untuk membuatnya mudah dihubungkan dan menarik.
- **Tujuan dan Dampak:** Jelaskan dengan jelas tujuan Anda dan perubahan positif yang akan dibawa oleh visi Anda.

2. Tekankan Dampak Pekerjaan daripada Kebutuhan Pribadi

- **Fokus pada Hasil:** Soroti hasil dan manfaat dari pelayanan Anda daripada kebutuhan pribadi atau organisasi.
- **Tampilkan Kisah Sukses:** Bagikan kisah bagaimana pelayanan Anda sudah membuat perbedaan dalam kehidupan orang lain.
- **Manfaat Komunitas:** Jelaskan bagaimana mendukung visi Anda akan berdampak positif pada komunitas atau kelompok sasaran.

3. Gunakan Teknik untuk Mempertahankan Minat Audiens

- **Penyampaian yang Menarik:** Gunakan nada yang dinamis dan antusias untuk menjaga audiens Anda terlibat.
- **Visual dan Alat Bantu:** Sertakan visual seperti grafik, gambar, dan video untuk menggambarkan poin Anda dan mempertahankan perhatian.
- **Elemen Interaktif:** Libatkan audiens Anda melalui pertanyaan atau diskusi untuk menjaga mereka aktif dan tertarik.

7.4 Tips Praktis

- **Latihan:** Latih presentasi Anda beberapa kali untuk memastikan penyampaian yang lancar dan percaya diri.
- **Umpan Balik:** Kumpulkan masukan dari rekan-rekan untuk menyempurnakan presentasi Anda dan membuatnya lebih berdampak.
- **Tindak Lanjut:** Setelah presentasi, berikan materi tambahan dan pembaruan untuk menjaga audiens Anda terinformasi dan terlibat.

7.5 Refleksi Pribadi

Refleksikan presentasi visi Anda untuk mengidentifikasi kekuatan dan area yang perlu diperbaiki. Pertimbangkan seberapa efektif Anda mengkomunikasikan visi Anda dan melibatkan audiens Anda. Gunakan refleksi ini untuk meningkatkan presentasi Anda di masa depan dan lebih baik terhubung dengan calon mitra.

7.6 Persiapan untuk Tinjauan Presentasi Visi dengan Pelatih Anda

- **Tinjau Presentasi yang Lalu:** Evaluasi presentasi sebelumnya untuk menentukan apa yang bekerja dengan baik dan apa yang bisa diperbaiki.
- **Susun Agenda:** Buat agenda untuk sesi pelatihan Anda, fokus pada elemen spesifik dari presentasi visi Anda.
- **Siapkan Pertanyaan:** Catat tantangan atau pertanyaan yang Anda miliki tentang menyajikan visi Anda dan diskusikan dengan pelatih Anda.

7.7 Kesimpulan

Presentasi visi yang menarik sangat penting untuk menginspirasi calon mitra dan menunjukkan nilai misi Anda. Dengan menguasai keterampilan presentasi Anda, fokus pada dampak pelayanan Anda, dan menggunakan teknik untuk melibatkan audiens Anda, Anda dapat mengkomunikasikan visi Anda dengan efektif dan mendapatkan dukungan untuk tujuan Anda. Gunakan strategi dalam modul ini untuk meningkatkan presentasi Anda dan mencapai tujuan penggalangan dana Anda.