



Program

MENGUSAHAKAN UANG

Versi | 03-2025

Bagian 3 – Modul 6

Meminta Kontak Baru

Dasar Alkitabiah

Visi &
Penerapan Tujuan

Mengusahakan
Uang

Hubungan &
Akuntabilitas

6.1 Pengantar

Memperluas jaringan Anda sangat penting untuk mengembangkan misi Anda. Modul ini akan mengajarkan Anda cara meminta referensi kontak baru dan membuat pengenalan setelah pertemuan. Pelajari strategi untuk menemukan orang-orang yang antusias mendukung tujuan Anda dan menjaga jaringan Anda tetap berkembang.

6.2 Mengapa Meminta Referensi Kontak Baru?

Menemukan kontak baru membantu memperluas jaringan Anda dan basis dukungan Anda. Jika Anda tidak meminta referensi, Anda mungkin kehilangan kesempatan untuk terhubung dengan orang-orang yang tertarik mendukung tujuan Anda. Dengan aktif mencari kontak baru, Anda membangun jaringan yang lebih besar dan meningkatkan peluang Anda untuk menemukan mitra tambahan.

6.3 Langkah-Langkah Meminta Referensi Kontak Baru

1. Meminta Potensial Referensi Setelah Setiap Pertemuan

- **Tindak Lanjut:** Pada akhir setiap pertemuan, ungkapkan apresiasi Anda dan kemudian tanyakan apakah mereka tahu siapa saja yang mungkin tertarik mendukung misi Anda. Misalnya, “Apakah Anda tahu siapa saja yang mungkin tertarik bergabung dengan kami dalam upaya ini?”
- **Jelaskan dengan Spesifik:** Berikan konteks tentang jenis kontak yang Anda cari. Ini bisa membantu individu tersebut memikirkan referensi yang sesuai. Misalnya, “Kami mencari individu yang memiliki semangat untuk pengembangan komunitas dan misi.”

2. Meminta Pengenalan kepada Mitra Potensial Baru

- **Permintaan Langsung:** Tanyakan apakah mereka bersedia memperkenalkan Anda kepada kontak mereka yang mungkin tertarik. Misalnya, “Bisakah Anda memperkenalkan saya kepada siapa saja di jaringan Anda yang mungkin tertarik untuk mengetahui lebih lanjut tentang misi kami?”
- **Memfasilitasi Pengenalan:** Tawarkan untuk menyusun email pengantar atau pesan yang dapat mereka teruskan. Ini membuat proses lebih mudah bagi mereka dan meningkatkan kemungkinan pengenalan yang berhasil.

3. Fokus pada Menemukan Orang yang Sudah Disiapkan Tuhan untuk Anda

- **Cari Bimbingan Ilahi:** Dekati proses ini dengan pikiran yang penuh doa, meminta Tuhan untuk memimpin Anda kepada mereka yang siap dan bersedia mendukung misi Anda.
- **Peka terhadap Kesempatan:** Perhatikan setiap petunjuk atau referensi yang tampak menjanjikan atau sejalan dengan misi Anda. Percayalah bahwa hubungan ini mungkin merupakan bagian dari rencana yang lebih besar dananggapi mereka dengan ketekunan dan keterbukaan.

6.4 Tips Praktis

- **Bersikap Ramah:** Selalu ungkapkan rasa terima kasih untuk setiap referensi atau pengenalan yang diberikan. Akui bantuan mereka dan tegaskan nilai kontribusi mereka dalam memperluas jaringan Anda.
- **Tindak Lanjut dengan Segera:** Hubungi setiap kontak baru sesegera mungkin untuk menjaga momentum dan menunjukkan semangat Anda untuk terhubung.

6.5 Refleksi Pribadi

Refleksikan pengalaman Anda dalam meminta dan menindaklanjuti referensi kontak baru. Pertimbangkan strategi apa yang paling efektif dan di mana ada ruang untuk perbaikan. Gunakan refleksi ini untuk menyempurnakan pendekatan Anda dan meningkatkan upaya penjangkauan Anda.

6.6 Persiapan untuk Pertemuan dengan Pelatih Penggalangan Dana Anda

Sebelum pertemuan Anda dengan pelatih penggalangan dana, lakukan langkah-langkah berikut:

- **Tinjau Referensi Sebelumnya:** Refleksikan referensi dan pengenalan sebelumnya. Identifikasi apa yang berhasil dan area yang perlu diperbaiki.
- **Susun Pertanyaan:** Siapkan pertanyaan atau kekhawatiran yang Anda miliki tentang meminta referensi kontak baru. Bersiaplah untuk mendiskusikannya dengan pelatih Anda untuk mendapatkan panduan dan tanggapan.

6.7 Kesimpulan

Meminta referensi kontak baru adalah bagian penting dari memperluas jaringan Anda dan menemukan mitra baru. Dengan mengikuti langkah-langkah yang diuraikan dalam modul ini, Anda dapat mencari koneksi baru dengan efektif, membuat pengenalan yang berarti, dan mempercayai bahwa Anda sedang dipandu kepada individu yang siap mendukung misi Anda.